

「低投資」「地元での開業」に対応する特別プラン投入 栃木県、群馬県で『やきとり大吉』FCオーナー募集 潜在需要が大きな北関東エリアで出店促進へ

『やきとり大吉』を国内外に展開するダイキチシステム株式会社（本社：大阪府大阪市、代表取締役社長：近藤 隆、以下当社）は、北関東地区での店舗展開に向けて栃木県宇都宮市や群馬県高崎市の周辺でフランチャイズ（FC）店舗の出店を進めます。栃木県宇都宮市や群馬県高崎市の周辺エリアについては、当社が店舗を用意し、開業を希望するFC加盟オーナー（店主）に貸し出す特別プランを採用することで開業希望の店主を募集します。



■ 特別プランの「リース方式」で栃木県、群馬県に進出

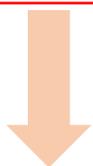
当社では、低資金で開業できる仕組みとして、「リース方式」、「エリア指定リース方式」を用意しています。ともに本部が用意した店舗を店主に貸し出すことにより初期投資を抑えて開業できます。「リース方式」は本部から貸し出された店舗で営業を続け、「エリア指定リース方式」は当初貸し出された店舗で2年間営業した後は希望するエリアに移転して営業ができます。

栃木県宇都宮市や群馬県高崎市の周辺エリアについては、本部が用意した店舗を貸し出し、別のエリアでの営業経験がなくても開業できる特別プランを用意します。両エリアは特別プランを採用することで、初期投資額を抑えながら、すぐに希望するエリアで開業することができます。これによって、関東地区都心部からのUターン就業、親の介護で地元に戻って仕事をしたいといったニーズに対応するといった狙いもあります。

栃木県、群馬県は過去に『やきとり大吉』を出店してきた経緯がありますが、現在は店主の高齢化などによって未出店エリアとなっています。過去に店舗があったエリアなので『やきとり大吉』に対する潜在的な認知やニーズが見込める市場と位置付けています。今回の特別プランでの出店を目指して店主募集を積極化します。人口が多い関東市場は店舗展開を拡大する方針であり、宇都宮市や高崎市への出店を足掛かりとして、両県への店舗展開を推進することで北関東エリアに店舗を広げる狙いです。

■ 特別プラン

店舗 = リース



栃木県宇都宮市や群馬県高崎市の周辺エリアですぐに開業可能

■ エリア指定リース方式

店舗 = リース



リース方式で
2年間営業

希望するエリアに移転して開業可能

■ 地域密着型の焼鳥店を全店FCで展開

当社は、1977年の創業以来、「生業商売に徹する」を理念に、居酒屋経営のノウハウを独自のシステムとして確立し、低資金から独立開業をかなえるFCパッケージで「やきとり大吉」を展開しています。現在、全店FC店舗で、国内外に約500店舗を運営しています。地域に根差した店づくりを徹底し、地元の方に長く愛される店づくりで、既存店の8割が10年以上の経営を持続しています。

2027年の50周年に向け、2022年より“第二の創業”としてブランド活性化を図るプロジェクトを発足しました。ブランドロゴデザインを刷新し、従来の赤い看板が印象的な店舗デザインからイメージを一新した、白と木を基調とするモダンなデザインの通称“白い大吉”を展開しています。新規出店については、すべて“白い大吉”としており、ファミリーや女性を含めて幅広い年代の方にご利用いただいています。『やきとり大吉』は2030年に700店舗を出店する計画で、未出店エリアへの店舗展開を進めてまいります。

ダイキチシステム株式会社は、「起業の夢をあと押しし、集うすべてのひとを「笑顔」に！」をミッションに掲げ、今後もお客様に美味しさと安心・安全を提供をしております。

『やきとり大吉』のFCパッケージについて

大吉のFCパッケージは、「チェーン店の魅力」×「生業（なりわい）」の良さ

当社のFCパッケージは、「地域に愛され、永く経営できる」大吉開業を希望者の資金や事情等を踏まえ支援します。開業システムは、低資金で本部から店舗を借り受けて開業する「リース方式」と、ご本人の希望立地で開業する「オーナー方式」に加え、「リース方式」で2年腕を磨いた後、希望地域で開業出来る「エリア指定リース方式」があります。

大吉で開業するメリット

大吉は「リース方式」であれば、加盟金99万円から独立開業が可能。やる気は誰にも負けないけれど、資金が限られている方を応援します。安定した店舗運営を実現する出店場所を選び、10坪程度の店舗で出店するため、低コストで効率的な経営が可能です。また、世の中の流行に左右されない焼き鳥をメイン商材として扱うことで、長くお店を続けることができます。3ヶ月の研修では、大吉のノウハウを熟知した店舗で商売の基礎から学べ、さらに、売上に比例しない毎月固定額のロイヤリティーで安心経営ができます。

[詳細はこちらからご覧いただけます。](#)

		一般的なチェーン店
初期費用	加盟金 99万円 <small>※本部所有の店舗を借り受け開業 ※別途、保証金と商品などの実費が必要です</small>	店舗取得費・設備を入れて、一般的には 3,000万円以上
ロイヤリティー	毎月定額のロイヤリティー 3.3万円	売上が高ければ、その分ロイヤリティーも高くなる変動制
研修	ノウハウを熟知した店舗(本部認定研修店)で、 3ヶ月間 基礎から学べる	一般的には2週間程度 しっかり行っても1か月
立地	安定した店舗運営を実現する立地 (家賃・地域密着など)を本部が調査	駅前等の家賃の高い物件